

WEI ZHENG

唯正商务公司 乌克兰商务考察方案

探索新机遇，布局新未来



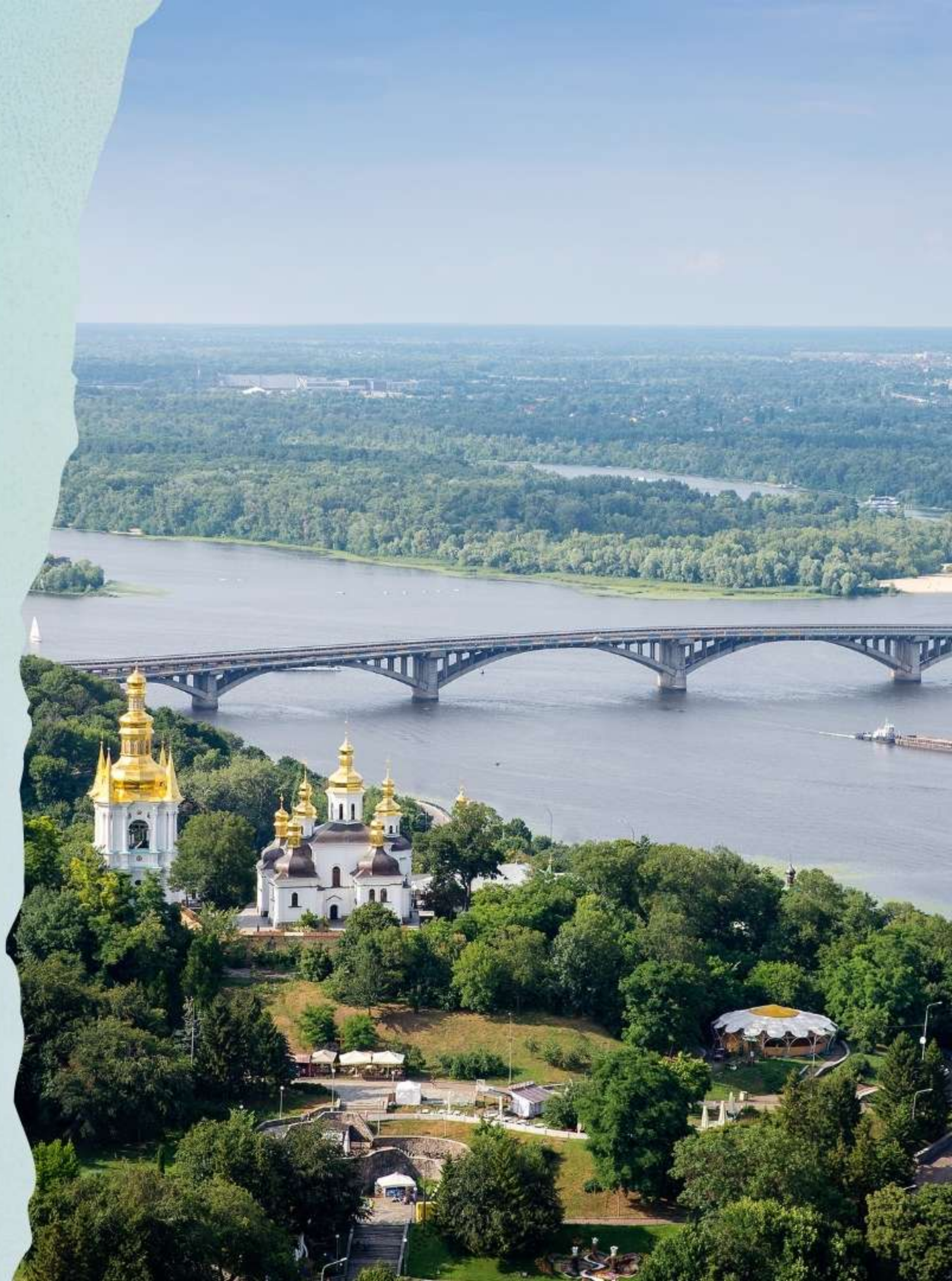
唯正商务

专注商务考察·资源对接·深耕乌克兰市场



目录

- 01 | 公司简介 唯正商务
(专注商务考察·资源对接·深耕乌克兰市场)
- 02 | 考察背景 为什么选择乌克兰?
(地理优势·战后重建·政策机遇)
- 03 | 实际情况 重点行业分析
(五金建材, 新能源, 电车, 医疗, 房地产等)
- 04 | 实地考察 深入当地企业
(实地走访·项目考察·深度座谈)
- 05 | 考察安排 小团定制模式
(3-6人灵活小团·精准对接·深度交流)
- 06 | 后续计划 资源对接·项目落地
(第二轮洽谈·项目推进·全程跟进)
- 07 | 支持保障 全程陪同与专业服务
(法律·财务·翻译·当地事务支持)



WEI ZHENG

01

公司简介 唯正商务

唯正商务，专注于国际商务领域，致力于为客户提供高效、精准的海外市场拓展支持。

我们的创始人团队常年深耕乌克兰市场，均拥有六年到十年在乌克兰生活与从业的经验，深刻理解当地政治、经济、文化及各行各业的运作模式，能够为客户提供更具实效性的本地化解决方案。



深耕国际商务领域：

长期驻扎海外，精准把握一手资讯，掌握乌克兰及周边国家最新的市场动态与政策变化。

丰富的海外资源：

依托多年积累的人脉网络，与当地政府机构、行业协会及商界领袖保持密切合作，助力项目快速落地。

项目对接经验丰富：

熟悉海外商务流程，擅长为不同需求的客户量身定制高效、可执行的合作模式。



我们的经验

商务考察安排

根据客户需求定制专属的考察行程，精准对接目标企业与资源，确保客户能够高效了解并接触潜在的合作伙伴和商业机会。

投资咨询与项目策划

提供全面的市场分析、投资环境评估、项目可行性研究等一站式服务，帮助客户作出明智的投资决策，确保项目顺利启动。

市场调研

通过实地调查与数据分析，深入了解目标市场的机会与潜在风险，帮助客户全面掌握市场动向，制定有效的市场进入策略。

资源对接

连接政府、行业和企业各方资源，助力客户快速打开海外市场局面，实现高效的商务拓展和合作。

我们的优势

优势一 | 丰富的本地实践经验，助力精准落地

我们已成功协助多家中国企业进入乌克兰及东欧市场，涵盖农业、教育、医疗、制造等多个领域。通过对接当地资源、定制化推进方案，帮助客户快速落地。

优势二 | 深耕中乌商务合作，成果显著

多次承办中乌两国大型商务考察、投资洽谈与政企交流活动，积累了丰富的项目执行与跨国协调经验，赢得客户及合作方高度认可，为长期合作奠定了坚实基础。

优势三 | 跨文化理解与风控能力兼备

我们理解中乌两国在语言、文化、商业环境上的差异，建立了完善的风控机制和沟通体系，能有效预判并应对可能出现的法律、政治、运营风险，保障项目推进安全、顺利。

优势四 | 全链条服务体系，助力企业高效出海

唯正商务致力于为客户提供覆盖全流程的一站式服务：从市场调研、实地考察、资源对接，到落地实施与长期运营支持，形成完整闭环。

WEI ZHENG

02

考察背景 为什么选择乌克兰？

乌克兰位于欧亚大陆的心脏地带，地理位置优越，是连接欧盟与亚欧市场的战略要地。

其交通枢纽地位使其成为跨境贸易、物流和供应链的重要节点，是进入欧洲及东欧市场的理想跳板。



考察背景——为什么选择乌克兰？

02

地理优势，交通枢纽：

乌克兰位于欧亚大陆的心脏地带，地理位置优越，是连接欧盟与亚欧市场的战略要地。其交通枢纽地位使其成为跨境贸易、物流和供应链的重要节点，是进入欧洲及东欧市场的理想跳板。

经济复苏，战后重建：

尽管面临挑战，乌克兰的战后重建正在迅速推动多个行业的增长。农业、制造业、能源和信息技术等领域的强劲发展，为投资者提供了大量的新兴市场机会。乌克兰政府也积极促进经济复苏，为各行各业的投资创造了更多潜力。

政策支持，更多机遇：

乌克兰政府实施外资友好政策，大力吸引外资进入，提供税收优惠及投资激励措施，尤其是在高技术领域。投资者可以享受到较低的运营成本和更多的技术引入机会，尤其适合开展长期投资项目。



发展需求与市场机会

海外发展的必然趋势：

随着全球化进程的加速，越来越多的企业意识到海外布局的重要性。通过进入国际市场，尤其是快速增长的区域，企业能够在全球化竞争中占据有利位置，获得更多的业务机会和利润空间。

投乌克兰市场的潜力：

乌克兰不仅是东欧的重要市场，其战略地理位置使其成为辐射整个欧洲的理想基地。作为连接欧盟与亚欧地区的桥梁，乌克兰为企业提供了一个跨境贸易的关键平台。

其拥有超过4200万的人口和广阔的消费市场，加之地理位置的独特优势，乌克兰成为连接欧洲、亚洲和中东地区的战略枢纽，企业可以借此布局，迅速覆盖整个欧洲市场。

发展需求与市场机会

当前正值投资窗口期：

目前正是进入乌克兰市场的黄金时机。随着战后重建的推进和政府政策的积极支持，乌克兰正在快速复苏，市场潜力逐步释放。特别是外资友好政策和税收优惠措施的推动，为全球投资者提供了丰富的市场机会，成为全球化战略中的关键一步。

成本优势：

乌克兰不仅市场潜力巨大，而且劳动力成本较低，整体运营成本远低于西欧和北美市场。

企业在乌克兰开展生产和服务时，可以享受较为经济的成本优势，显著提高整体利润空间，同时通过乌克兰的战略位置，向整个欧洲市场快速扩展。

WEI ZHENG

03

实际情况 重点行业分析

为帮助客户精准把握乌克兰及周边市场的发展机会，我们围绕五金建材，轻工业，新能源，电车汽配，健康医疗，食品饮料，房地产，现代农业等八个重点行业，进行了系统梳理与深入研究。

通过市场规模、政策导向、投资环境、产业链布局等多维度分析，协助客户评估各行业的实际潜力与投资风险，优选出最具发展前景的领域，助力企业实现高效、精准的海外布局。



五金零件 建筑材料

五市场潜力 | 基础设施重建带动长期需求

乌克兰正处于战后重建与基础设施修复关键阶段，五金工具、紧固件、水暖件、建筑五金等产品需求持续增长；建筑材料如水泥、钢材、保温材料、防水材料等需求旺盛，市场空间广阔。

存在优势 | 产品性价比高，供应链成熟

中国在五金和建材领域具备生产规模大、种类全、价格优势明显的特点，具备稳定出口能力。结合乌克兰本地人工与土地成本优势，可在当地实现组装、仓储、分销等环节的深度合作。



轻工业，日用品生产

市场潜力 | 本地制造恢复，日用消费品需求稳定增长

随着乌克兰国内市场逐步复苏，居民生活秩序恢复，清洁用品、塑料制品、家居用品、个人护理等日常消费品需求稳定上升；同时出口导向型企业也在积极寻找替代产地与合作伙伴。

存在优势 | 劳动力成本低，辐射欧盟市场便利

乌克兰具备良好的制造基础和廉价劳动力，适合发展劳动密集型轻工业项目；同时其与欧盟的地理与政策优势，使本地生产具备更强的出口通道与关税优惠，对接欧洲市场具有天然优势。



新能源车，汽车配件

市场潜力 | 绿色交通转型，电动车需求持续扩大

乌克兰正加速推动绿色能源转型，新能源汽车市场持续升温，政府出台多项政策鼓励电动车进口与本地发展。同时，传统汽车依然保有庞大存量，维修与零配件更换市场需求旺盛。

存在优势 | 产业空白大，配套体系待完善

当地电动车配套产业链尚不成熟，零部件、充电设施、电池系统等领域机会众多。配件生产、技术服务、售后支持等环节具备明显切入空间，适合企业抢先布局，形成先发优势。



新能源，光伏发电

市场潜力 | 清洁能源快速增长

乌克兰的光照资源丰富，为光伏发电提供了得天独厚的自然条件。随着政府政策的支持和对能源独立性的需求上升，储能系统和可再生能源的市场需求也在持续增长，尤其是在俄乌冲突的背景下，能源安全问题愈发重要，进一步推动了清洁能源的发展。

存在优势 | 政策扶持与市场机遇

乌克兰政府积极推动可再生能源的建设，出台了多项支持政策，包括对光伏发电项目的补贴和绿色电力采购机制。尽管如此，乌克兰在储能系统、智能电网和离网电力系统等关键技术领域仍然存在一定的技术和设备空缺，这为海外企业提供了宝贵的市场机遇和合作空间。



现代农业 农产品加工

市场潜力 | 农业资源丰富

乌克兰拥有丰富的农业资源，尤其在粮食和油料作物方面，农业生产具有天然优势。农产品加工产业也在发展，主要集中在粮食加工、肉类加工等领域，随着全球对有机农业和绿色食品的需求上升，市场潜力巨大。

存在优势 | 出口大国，技术空缺

乌克兰是世界重要的农产品出口国，但农产品加工水平较低，尤其是高附加值产品的加工仍存在技术空缺。随着农业现代化进程的推进，加工技术和设备升级带来了大量的市场机会。



食品生产，餐饮连锁

市场潜力 | 食品与餐饮需求增长

随着生活水平的提升和消费者对食品质量安全要求的增加，乌克兰的食品生产行业快速发展。餐饮连锁市场也在扩大，尤其是随着城市化进程加速，消费者对外出就餐的需求不断增加。

存在优势 | 原材料丰富与市场扩展

乌克兰拥有丰富的农业资源，粮食、蔬菜和肉类等原材料供应充足。餐饮行业受益于中产阶级的增长和消费者需求多样化，餐饮品牌和连锁模式在市场上逐渐得到认可，推动了本地餐饮市场的多元化发展。



健康医疗 医疗器械

市场潜力 | 健康医疗需求与市场增长

乌克兰的健康医疗行业正在快速发展，尤其是在医疗器械和设备方面，随着人们健康意识的提升，医疗需求不断增长。尤其是随着政府对健康医疗保障的重视，投资力度也在增加，特别是在医疗器械、手术设备及诊断技术等领域。

存在优势 | 政策支持与市场需求

乌克兰政府近年来加大了对医疗行业的投入，制定了多项健康医疗改革政策，推动医疗体系的现代化。此外，由于乌克兰地处东欧，该地区的医疗器械需求不断上升，尤其是在老龄化人口和慢性病患者率增加的背景下，对高质量医疗器械和技术的需求逐年增大。



房地产投资，二手房买卖

市场潜力 | 房地产市场回暖

乌克兰的房地产市场逐步回暖，特别是在二线城市和首都基辅，随着经济复苏，居民购买力提升，房地产需求持续增长。二手房市场逐渐活跃，投资回报率较高，成为本地和外国投资者关注的热点领域。

存在优势 | 房产价格相对较低

相比西欧和其他东欧国家，乌克兰的房地产价格仍然较为低廉，尤其是在二手房买卖市场，吸引了大量投资者进入。对于寻求长期投资回报的买家，乌克兰的房地产市场具有较强的吸引力。



WEI ZHENG

04

实地考察 深入当地企业

为了帮助客户真正了解乌克兰市场实际情况，我们安排实地走访重点企业与项目基地，通过现场参观、面对面座谈、实地调研，深入掌握行业一线动态。

考察内容涵盖企业运营模式、生产流程、市场布局及合作机会，确保客户获得第一手资料，为后续投资决策和项目对接奠定坚实基础。





五金零件 建筑材料

实地走访五金零件制造商、建筑材料供应商及施工项目，了解原材料采购、生产工艺与市场供应链体系。

考察产品应用于建筑工程中的实际效果，评估成本控制及行业发展趋势，通过座谈交流掌握项目落地经验与潜在合作机会。



轻工业 日用品生产

参观轻工业及日用品生产企业，了解从原材料加工到成品包装的各个环节。

观察生产线的自动化水平与质量检测标准，评估成本与出口竞争力，通过交流探讨轻工业产品在本地及国际市场的销售渠道与增长潜力。



新能源车 汽车配件

实地走访新能源汽车进口商、经销商及汽车配件销售企业，考察电动车（中国）的进口流程、市场接受度及售后服务体系。

了解电池维修、电控系统升级等配套服务发展情况，通过与经销商及技术人员座谈，掌握乌克兰电车及配件市场的需求特点、政策支持及未来增长趋势。



新能源 光伏发电

考察光伏发电项目与组件制造企业，了解光伏系统的建设流程、发电效率与投资回报。

实地观察太阳能板安装、运维及电网接入情况，通过与项目开发商交流，评估乌克兰新能源市场的政策支持力度与技术创新趋势。



食品生产 餐饮连锁

参观食品加工厂、中央厨房及餐饮连锁门店，了解食品安全体系、供应链管理与标准化运营模式。

观察产品从生产到消费端的流转效率，通过与企业负责人交流，掌握食品行业的品牌打造、渠道扩展及本地消费趋势。



现代农业 农产品加工

走访大型农场、农产品加工厂及农业合作社，了解农产品从种植、采收到加工出口的全流程。

观察农业机械化水平、产能与物流体系，通过与农业专家交流，掌握乌克兰现代农业的发展趋势及农产品出口市场的机会。



房地产投资 二手房买卖

实地考察新建楼盘、二手房市场及投资项目，了解不同区域的价格走势、出租回报率及法律流程。

参观售楼处、房产中介公司，与开发商、投资顾问座谈，分析乌克兰房地产市场的投资环境、政策变化及未来发展潜力。



健康医疗 医疗器械

走访医院、医疗器械生产企业及销售渠道，实地了解医疗设备的研发、制造与市场流通环节。

考察设备应用于实际医疗场景的效果，通过座谈了解行业认证要求、采购标准及未来医疗器械市场的增长点。

WEI ZHENG

05

考察安排 小团定制模式

为了确保考察效果最大化，我们采用3-6人小团定制模式，区别于传统大规模参访的走马观花。

小团不仅保证了行程的灵活性和高效性，更能根据每位客户所关注的不同行业，制定专业、针对性的考察方案。



小团深耕，精准对接，每一站都为落地而来

05

小团模式，让考察更聚焦，沟通更深入，成果更可期。

无论是五金零件，建筑材料，轻工业，日用品生产，新能源车，汽车配件等领域，我们均安排行业相关的企业参访、市场调研与高层交流，真正做到精准对接、深度了解，助力客户高效获取关键信息与实际合作机会。

精准聚焦：

行程紧扣客户行业，杜绝无关参观，保证每一站都有价值。

高效对接：

现场即谈、即对接，节省时间成本，提升考察效率。

深度陪同：

顾问团队全程跟进，随时根据现场反馈调整行程与内容。

成果导向：

考察结束后，提供详尽总结报告及后续合作推进建议，助力客户快速落地项目。



小团深耕，精准对接，每一站都为落地而来

05

小团规模与特点

- 精细规模：每团 3-6 人，确保行程灵活高效，服务精准到位。
- 量身定制：根据客户关注的行业与市场方向，量身设计考察路线与访问对象。
- 深度交流：小团模式方便与企业高管、项目负责人直接面对面沟通，深入了解合作机会。

小团特色优势

- 精准聚焦：行程紧扣客户行业，杜绝无关参观，保证每一站都有价值。
- 高效对接：现场即谈、即对接，节省时间成本，提升考察效率。
- 深度陪同：顾问团队全程跟进，随时根据现场反馈调整行程与内容。
- 成果导向：考察结束后，提供详尽总结报告及后续合作推进建议，助力客户快速落地项目。

行业定向安排

针对不同领域，组织专业化考察访问，涵盖但不限于以下重点行业：

- 光伏能源
- 风能与绿色能源
- 钢材与五金制品
- 木材加工与原料供应
- 农业机械与农作物种植
- 医疗器械与健康产业
- 房地产与基础设施建设
- 汽车销售与配件供应
- 轻工业制造
- 餐饮连锁与食品加工



小团深耕，精准对接，每一站都为落地而来

05

在传统的大规模考察团中，往往因为人数众多、需求不一，行程安排趋于标准化，容易出现“走马观花”、内容泛泛、对接效率低、交流深度不足等问题，导致客户难以真正掌握关键市场信息，考察效果有限。

唯正商务小团定制服务，专为追求实效与精准对接的客户打造，区别明显：

唯正商务	小团定制（3-6人）☆☆☆☆☆	传统大团（20人以上）★
行程安排	根据行业与需求灵活定制，精准高效	固定路线，内容泛泛，缺乏针对性
资源对接	精选行业内优质企业与项目，一对一深度交流	统一安排，难以深入对接具体资源
交流效率	小范围座谈，高层直接沟通，问题可现场深入探讨	多人环境下交流受限，信息分散
行程体验	灵活调整，现场根据客户需求优化参访内容	按部就班，缺乏灵活性
考察成果	输出个性化考察报告，后续推进顺畅	通用性总结，缺乏实际落地指导

通过小团模式，我们能够根据客户所关注的具体行业领域（如新能源、农业、医疗、建筑、餐饮、轻工业等），精准安排考察内容，匹配行业资源，实现“真正有价值的海外考察”，助力企业海外拓展一步到位。

WEI ZHENG

06

后续计划 资源对接·项目落地

为确保客户在乌克兰及周边市场的业务高效落地，唯正商务将提供全流程跟进与专业支持。

在初步考察基础上，我们将协助客户对接优质资源，安排第二轮深入洽谈，聚焦实际合作机会，推动项目实质性进展。

从意向确认到项目签约落地，唯正商务将全程陪同，协调各方资源，解决当地事务，确保客户海外发展顺利推进，实现投资回报最大化。



后续计划——资源对接·项目落地

06

为确保客户在乌克兰及周边市场的投资项目高效落地，唯正商务制定了系统化的后续行动计划。我们通过阶段性推进，精准对接优质资源，持续跟进项目实施，帮助客户从考察了解到项目落地全程无缝衔接。凭借多年来深耕乌克兰市场的专业经验与本地资源网络，唯正商务不仅帮助客户规避风险，更助力每一项海外布局实现价值最大化。我们以专业、务实、高效的服务，成为客户在国际市场拓展道路上最可靠的伙伴。

第1个月： 考察总结与初步反馈

整理市场调研与行业分析资料
提交初步意向反馈报告
筛选潜在合作伙伴，建立初步联系

第1-3个月： 资源对接与深入洽谈

精准对接政府、协会、行业企业
安排第二轮深度商务洽谈
明确合作方向，制定商业计划

第3-6个月： 项目落地与长期支持

完成合作协议签署与手续办理
组建实施团队，推动项目启动
定期跟进项目进展，持续优化运营

资源对接·项目落地·长期支持



WEI ZHENG

07

支持保障 全程陪同与专业服务

唯正商务为客户提供覆盖全流程的专业支持，确保海外考察与项目推进无后顾之忧。

我们配备经验丰富的法律、财务、税务顾问，安排专业翻译与商务陪同，并协助处理各类当地事务，助力客户在乌克兰市场安心布局、高效发展。

从前期调研到项目落地，我们始终以专业严谨的态度，为客户提供一站式保障与服务支持。



法律、财务、税务咨询

法律咨询：提供乌克兰当地法律、政策、法规的咨询服务，确保项目符合当地的法律要求，避免法律风险。

财务咨询：根据项目需求提供财务规划、资金管理、财务合规等服务，帮助企业建立稳定的财务基础。

税务咨询：帮助企业了解乌克兰的税收政策，优化税务结构，减少不必要的税务支出，确保合规经营



翻译、陪同、当地事务协助

翻译服务：提供专业的翻译服务，包括商务谈判、合同文件翻译、会议翻译等，确保语言沟通顺畅。

陪同服务：提供乌克兰本地的陪同服务，帮助客户适应当地环境，参加商务活动、考察和洽谈。

当地事务协助：协助客户办理当地的行政事务，如公司注册、税务登记、聘用人员等，确保项目顺利启动。



WEI ZHENG

携手同行·共创未来

唯正商务，扎根乌克兰，链接世界。

我们以专业、资源与服务，助力每一位客户精准
布局海外，拓展全球版图。

未来已来，机遇当前，唯有行动才能把握！

期待与您一路同行，共赢世界新机遇。



我们的微信



唯正商务公众号



扫码查我们的官网



扫码查看电子版

